



La délégation PACA de la Société Française de Coaching organise le vendredi 26 septembre 2008 (9h - 18h) sa première **JOURNÉE D'ÉTUDE**

« Coaching : méthodes, techniques, outils »

**La Baume-lès-Aix, 1770 Chemin de la Blaque
13090 Aix-en-Provence**

Les modules de travail ont été conçus de manière à intéresser en premier lieu, tous les professionnels ou futurs professionnels du coaching, mais aussi les spécialistes des ressources humaines, les clients et prospects du coaching.

Cinq sessions pratiques sont proposées, sous forme d'ateliers.
Leur objectif : Découvrir ou redécouvrir, comprendre et le plus souvent pratiquer des outils, méthodes ou techniques qui sont utilisés par les coachs dans l'accompagnement individuel ou d'équipes.

Chaque atelier, d'une durée de deux heures, est placé sous la responsabilité d'un expert qui explique la méthode, comment l'outil est utilisé en situation, en rappelle les fondamentaux théoriques, et donne accès à des moments d'expérimentation.

Ces sessions permettent d'échanger sur un mode convivial et professionnel.

Pour répondre à la diversité des centres d'intérêt de chacun, **un**, deux ou trois ateliers sur des thèmes différents fonctionnent sur une même tranche horaire. L'inscription peut se faire à l'avance ou le matin même.

INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT POUR LA JOURNÉE DU 26 SEPTEMBRE 2008

en complétant le bulletin d'inscription ci-dessous et en l'envoyant à la SFCoach.

Les ateliers comportent un nombre de places limité.

En vous inscrivant à l'avance, vous optimisez vos chances de participer aux ateliers de votre choix.

*La journée d'étude et de formation est organisée par Catherine Zagouri et Robert Kulling, membres du bureau de la délégation PACA de la SFCoach.
Coordination : Elisabeth Falcone.*

Agenda de cette JOURNÉE D'ÉTUDE :

Accueil des participants (café/viennoiseries) : 09h00
 Ouverture de la journée d'étude : 09h30
 Première série d'ateliers : 10h00 - 12h00
 Déjeuner : 12h15 - 13h15
 Deuxième série d'ateliers : 13h15 - 15h15
 Troisième série d'ateliers : 15h30 - 17h30
 Débriefing / conclusion : 17h30 - 18h00

Programme des ateliers :

ATELIERS	INTERVENANTS
Le coaching d'équipe, repères et pratiques	Philippe Bigot
Coaching : l'émergence de l'intelligence du « système interne » du coaché	Lynne Burney
Construire une démarche commerciale de coach cohérente	Joël Guillon
Michaël Apter : théorie du renversement et situations difficiles	Christophe Lunacek
Action Learning : compréhension partagée et action efficace	Serge Pegoff

Présentation des ateliers et des intervenants :

Le coaching d'équipe, repères et pratiques : Philippe Bigot
<p>Le coaching d'équipe est une réponse à une demande croissante des organisations, des entreprises afin d'optimiser le fonctionnement des équipes de travail. A une époque où, l'individualisation voire l'individualisme ont été très valorisés, le besoin de « restaurer le collectif » est parfois patent.</p> <p>Si un certain consensus s'est aujourd'hui créé autour des modalités du coaching individuel, il en n'est pas de même pour le coaching d'équipe.</p> <p>L'enjeu de cet atelier est de proposer des apports - nourris par la pratique - sur les repères et la mise en œuvre du coaching d'équipe. Celui-ci sera mis en perspective avec les différentes formes d'interventions auprès des équipes. Des supports de travail du coach d'équipe seront présentés pour illustrer les différentes activités du coach auprès des équipes. L'Accréditation coach d'équipe de la SF Coach sera également présentée.</p> <p>Philippe Bigot : psychologue clinicien, il a fondé Convergence RH, cabinet spécialisé dans le développement des compétences managériales. Il intervient principalement en coaching individuel et d'équipe ainsi que dans la formation et la supervision de coaches et consultants. Il est le concepteur du modèle du "coaching orienté solutions®" auquel il forme. Membre Titulaire de la SF Coach, il est également Président du Comité d'Agrément et de Déontologie.</p>

L'émergence de l'intelligence du « système interne » chez le client : Lynne Burney

Le travail de David Grove (Clean Language - langage propre, Clean Space - espace propre et Emergent Knowledge - connaissance émergente) a un impact significatif pour le monde du coaching.

Cet atelier est l'occasion de découvrir une façon particulièrement novatrice de travailler avec un client en lui permettant d'entrer en contact avec le domaine symbolique de ses expériences et de découvrir de nouveaux modes de perception de lui-même et du monde.

Lynne « fera expérimenter » cet espace de liberté qui permet :

- au client d'explorer ce qui se passe dans sa vie
- au coach d'être libéré de ses propres pensées, idées, modèles cognitifs, et de diriger toute son attention vers le processus propre de son client.

Lynne Burney : Membre Fondateur de la SF Coach, Lynne Burney a fondé, en 2000, l'école de coaching individuel et d'équipe « LKB School of coaching ». Accréditée Master Coach par l'ICF, elle est Maître praticien en PNL et Hypnose Eriksonienne, certifiée pour l'utilisation de Team Management Systems et professeur de Yoga.

Superviseur de coaches, elle est également une conférencière appréciée (Conférences Européennes de Coaching : 2003, 2004, 2005, 2006, 2008. Clean Coaching à Londres - 2008)

La démarche commerciale du coach, comment la construire: Joël Guillon

Quel est "le meilleur de vous-même" que vous pourriez mettre au service de vos clients ?

Comment découvrir votre Mode Opératoire Identitaire, votre Excellence ?

Comment structurer votre offre de Coach à partir de votre Excellence et construire une démarche commerciale efficace qui vous différencie à jamais de tous les autres coachs et vous permet d'être repéré par les prospects qui ont besoin de votre excellence particulière de coach ?

Joël Guillon : auteur de « Vendre ses prestations » dans la collection Les guides du Freelance aux Editions d'Organisation, il anime régulièrement un atelier à l'ESCP-EAP (Ecole Supérieure de Commerce de Paris), intitulé "parcours consultant"

Conférencier reconnu internationalement (Conférence à HEC Montreal - Canada / pour l'Association des Consultants méditerranéen à Milan), il est également président d'un réseau de consultants : CAMINO

Il a un ouvrage en préparation sur L'Excellence à paraître en 2009. et a publié des articles dans L'EXPRESS, L'ENTREPRISE, ACTION COMMERCIALE, etc..

La théorie du renversement de Michael Apter : Christophe Lunacek

« Une nouvelle approche de la motivation est en train de se développer en France. De nombreux coachs et formateurs sont aujourd'hui qualifiés à l'utilisation de l'outil de diagnostic Échelle de Styles Motivationnels d'Apter (ESMA). Elle est fondée sur la Théorie du Renversement du professeur Michael Apter et rencontre un succès croissant. D'abord parce qu'elle diffère des théories classiques de la personnalité (MBTI, INSIGHT...), qui ont tendance à enfermer les individus dans des stéréotypes de comportement. Ensuite parce qu'elle affirme que l'on peut développer sa flexibilité motivationnelle et s'adapter plus efficacement à son environnement. Enfin parce qu'elle est fondée sur un principe simple et facile à mettre en œuvre : changez votre vision des choses en « renversant ».

Christophe Lunacek : auteur de la délégation efficace et de divers opuscules sur la communication, la négociation et le management, Christophe Lunacek est formateur, consultant et coach depuis 1986, après une formation initiale IEP (1983). Il exerce au sein du cabinet Impact-RH dont il est le directeur. Représentant exclusif d'Apter International en France (cf. www.apterfrance.com), il est maître praticien de la méthode Apter depuis 2004 et formateur de coachs depuis 2005.

Action Learning : Serge Pegoff

De nombreuses entreprises (y compris GE, Toyota, Nokia, Samsung, Boeing, Sony, Novartis, Deutsche Bank, Cisco ...) utilisent Action Learning pour résoudre des problèmes complexes et/ou urgents, pour mettre en place rapidement des équipes performantes et pour développer les compétences de leadership de leurs managers. Venez vivre en direct une session d'Action Learning : LE coaching d'équipe simple et performant.

Action Learning a été développé par Reginald Revans entre 1945 et 1980

Serge Pegoff : certifié « Action Learning Coach » par le WIAL (World Institute for Action Learning, Washington) sous la supervision de Michael Marquardt, Serge Pegoff s'est également ouvert à de multiples approches (analyse systémique, Management Peer Coaching, MBTI, sophrologie...)

Expérience :

- Equipe de direction de l'informatique d'une grande Banque Européenne
- Equipe de direction belge d'un groupe de para-pharmacie
- Equipe de direction d'une école technique

Les tarifs :

Membres de la SFCoach : 83.61 € H.T. soit 100 € T.T.C.

Non membres : 117.06 € H.T. soit 140 € T.T.C.

Ces tarifs incluent le repas pris en commun pendant la pause-déjeuner.

L'accès à la journée d'études est gratuit pour les Membres Postulants de la SFCoach